

Młodszy specjalista ds. sprzedaży

Miejsce pracy: Poznań

To praca dla Ciebie, jeśli:

- kończysz właśnie studia i poszukujesz pierwszej poważnej pracy – na pełen etat,
- studiujesz zaocznie i potrzebujesz stałych dochodów,
- nie masz doświadczenia, chcesz się przebranżowić lub nie wiesz, jak wejść w nowe środowisko,
- podejrzewasz, że masz w sobie żyłkę prawdziwego handlowca i chcesz to sprawdzić,
- kontakt z innymi przychodzi Ci swobodnie i naturalnie.

Pozwól, że pokażę Ci, co i za ile możesz u nas robić, jak pomożemy Ci podczas wdrożenia, jakie mamy oczekiwania wobec Ciebie i jak dokładnie wygląda proces rekrutacji.

Zakres Twoich przyszłych obowiązków:

- sprzedaż usług SEO/SEM pozwalających uzyskać najlepszą widoczność w polskim Google,
- aktywne pozyskiwanie klientów przez telefon, e-mail, wideokonferencje i spotkania,
- udział w planowaniu i tworzeniu strategii mających realny wpływ na rozwinięcie firm naszych Klientów,
- dobieranie najskuteczniejszych rozwiązań w zakresie pozycjonowania stron www i reklam Google Ads, pozwalających uzyskać topowe pozycje i zasięgi w wynikach wyszukiwania,
- budowanie i utrzymywanie relacji z klientami,
- operowanie danymi analitycznymi i opracowywanie dokumentów handlowych.

Wynagrodzenie, które otrzymasz za solidną pracę:

- podstawa to 3250 zł - 4000 zł brutto na start,
- prosty i transparentny system premiowy (w każdej chwili wiesz, ile dodatkowo zarobisz) dostępny od pierwszego miesiąca pracy - sprawdź, czy przebijesz rekord ponad 9000 zł brutto :)
- po okresie próbnym umowa o pracę lub zlecenie – Ty decydujesz.

Jak pomożemy Ci w pierwszych miesiącach pracy?

- Zaopiekujemy się Tobą, ponieważ stawiamy na długofalową współpracę;
- Możesz liczyć na wsparcie całego zespołu oraz bezpośredniego przełożonego;
- Pokażemy Ci świat reklamy internetowej od kuchni;
- Poznasz wszystkie nasze usługi oraz mechanizmy działania Google;
- Pokażemy Ci, jak działają nasze rozwiązania i jak dobierać najlepsze strategie dla Klientów;
- Poznasz patenty handlowe, które działają i są wykorzystywane do budowania portfela zadowolonych Klientów;
- Zdobędziesz doświadczenie w pracy z klientem biznesowym.

Na co jeszcze możesz liczyć?

- Udział w sprzedaży skutecznego produktu, przynoszącego realne korzyści naszym Klientom;
- Dobra i partnerska atmosfera w zespole;
- Przemysłany sposób wdrożenia;
- Jasne zasady rozwoju i awansu;
- Dużo wiedzy;
- Relaks podczas regularnego masażu work-site :)

Jak zacząć? To proste!

- Wyślij nam swoje CV na adres rekrutacja@sempire.pl;
- Nie zapomnij o dopisku w CV: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. 2016 r. poz. 922).”
- Zaprosimy Cię na rozmowę w naszym biurze;
- Na drugim spotkaniu zobaczysz, jak pracujemy oraz poprosimy Cię o rozwiązanie kilku zadań praktycznych - bez obaw - wszystko wyjaśnimy;
- Cały proces rekrutacji od wysłania CV do decyzji zajmie ok. 2-3 tygodnie.

Poznaj nas bliżej:

Jesteśmy agencją wyspecjalizowaną w marketingu internetowym. Rzemieśnicza praca w najlepszym wydaniu to u nas standard :) Współpracujemy zarówno z firmami lokalnymi, jak i znanymi, cenionymi markami: Komputronik, aniakurk.pl, kontaktowe.pl, Fundacja na Ratunek. Zatrudniamy 35 osób i obecnie budujemy kolejny, samodzielny, kompetentny zespół handlowy. Chcemy optymalnie wykorzystać nasze możliwości i świadomie przebudowywać portfel naszych Klientów, poszukując ambitnych i perspektywicznych projektów. Sprawdź nas na sempire.pl/referencje.

Aplikuj już dziś!

Administratorem Twoich danych osobowych jest SEMPIRE Europe sp. z o.o. z siedzibą w 60-529 Poznań, ul. Jana Henryka Dąbrowskiego 77A, telefon: (61) 333 22 11. Dane osobowe są przetwarzane w celu realizacji procesu rekrutacji, na podstawie Twojej dobrowolnej zgody na udział w nim. Masz prawo do wycofania zgody w dowolnym momencie, co skutkować będzie usunięciem Twoich danych z naszej bazy kandydatów do pracy. Twoje dane osobowe będą przetwarzane przez okres niezbędny do zakończenia rekrutacji na wskazane stanowisko (tj. nie dłużej niż przez 6 miesięcy) lub do wycofania przez Ciebie zgody. Podanie danych jest dobrowolne, ale konieczne do przeprowadzenia niniejszej rekrutacji. Masz prawo dostępu do swoich danych osobowych, ich sprostowania, usunięcia lub ograniczenia przetwarzania, prawo do przenoszenia danych oraz prawo wniesienia skargi do organu nadzorczego. W każdym momencie możesz cofnąć udzieloną zgodę, wysyłając e-mail na adres: rekrutacja@sempire.pl, co nie ma wpływu na zgodność z prawem przetwarzania dokonanego przed cofnięciem zgody. Jednocześnie informujemy, że w procesie rekrutacji nie są podejmowane decyzje w sposób zautomatyzowany i nie jest stosowane profilowanie. Twoje dane osobowe nie będą przekazywane do Państw Trzecich.